



中小・小規模事業者、個人事業主向け 支援制度

R5.5月末現在

対象となる経費や要件、補助金額など各制度の最新情報をホームページにてご確認ください。



小規模事業者持続化補助金

小規模事業者が経営計画を作成して取り組む販路開拓の取り組みや、販路開拓とあわせて行う業務効率化などを支援。インボイス特例により上乘せあり。

対象者 ▶ 小規模事業者等

■ 小規模事業者持続化補助金事務局
TEL 03-6632-1502



小規模事業者
持続化補助金



IT導入補助金2023

中小企業、小規模事業者が新たに生産性向上に貢献するITツールを導入する際に支援。IT導入支援事業者が事務局に登録し、認定を受けたITツールのみが、IT導入補助金の補助対象となる。

対象者 ▶ 中小企業・小規模事業者等

■ サービス等生産性向上IT導入支援事業
コールセンター
〈ナビダイヤル〉TEL 0570-666-424
〈IP電話用〉TEL 042-303-9749



IT導入補助金



事業再構築補助金

新分野展開、業態転換、事業・業種転換などに取り組む事業者を支援。経済産業省が示す事業再構築指針に沿った3～5年の事業計画書を策定し、認定経営革新等支援機関等の認定を受けていること。

対象者 ▶ 中小企業及び中堅企業等

■ 制度全般に関するコールセンター
〈ナビダイヤル〉TEL 0570-012-088
〈IP電話用〉TEL 03-4216-4080



事業再構築
補助金



ものづくり補助金

※正式名称は「ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金」

中小企業等による生産性向上に資する革新的サービス開発・試作品開発・生産プロセスの改善を行うための設備投資を支援する補助金。

対象者 ▶ 中小企業者等

■ ものづくり補助金事務局サポートセンター
TEL 050-8880-4053



ものづくり
補助金



空き店舗活用への補助制度（田川市空き店舗活用補助金）

田川市では、商店街等の空き店舗の利活用を促進するため、市内において、空き店舗を活用しようとする方のうち、特定の要件を満たす方に対し、田川市空き店舗活用補助金（改修費補助金、初期費用補助金、雇用補助金、利子補給金）を交付します。

対象者 ▶ 中小企業者等

■ 田川市産業振興課 企業雇用商工係
TEL 0947-85-7145

※令和4年度から補助金の交付要件を一部変更し、補助率や補助限度額の上限額等の拡充、新たな利子補給金の設定など、補助金制度の拡充を行っています。



田川市
空き店舗
活用補助金

CONTENTS

P 3 おじゃまします会員さん

あすなる整骨院/アトリエ六花

P4-5 田川市内中小企業景況調査

P 6 女性会・青年部レポート

P 7 商工会議所からのお知らせ

P 8 第4回しっちょる？インボイス

ザ・ビジネスモール ってなに!?

安心の商工会議所運営

全国の商工会議所・商工会が運営する商取引支援サイトです。約28万件の企業情報データベースから検索して取引先を探せるほか、商品やサービスのPRや自社ホームページアクセス増加、求めている商材情報に対する見積もりや提案を効率よく受けられるサービスがあります。

- 安心の商工会議所運営 -

見つける! あなたのビジネスパートナー
ザ・ビジネスモール



ザ・ビジネスモールが
選ばれる3つの理由!

商談相手
を探す

ビジネス
パートナー
を探す

自社製品
サービスをPR

ザ・ビジネスモールについてもっと詳しく

※プレミアムメンバーサービスは有料です

ザ・ビジネスモールは、全国の商工会議所・商工会と協力し、企業の販路開拓を応援します

ビジネスチャンス あります!

お金をかけずに見積・提案

商談チャンスが届く!

「ザ・商談モール」から希望カテゴリの案件情報がメールで届きます。提案フォームに沿って応募ください。

ビジネスの幅が広がります

新しい取引先を獲得!

仕事の発注情報を一括で発信。短期間で複数社から見積・提案が集まるので、効率よく取引先が見つかります。

電話やメールでサポート

カンタンに ホームページを開設!

大まかなひな形にしたがって入力するだけで完成。文章や写真の編集・更新も自由にできて、とってもカンタンです。

全国で選ばれています

ホームページ 閲覧数増加!

サイトに会社や商品のPR情報を掲載することで、既存ホームページのアクセス数アップにつながります。

ザ・商談モールで
取引先が見つかる可能性も!

簡単操作で
全国の企業と
商談♪



スマホからでも簡単に
ユーザー登録できます!
詳しくは折込みチラシをご覧ください

ザ・ビジネスモールのご利用には「ユーザー登録」が必要です (無料)

登録方法	ユーザー登録の手順
インターネット	<ol style="list-style-type: none"> ザ・ビジネスモールのホームページ (http://www.b-mall.ne.jp/) にアクセス 「ユーザー登録する(無料)」ボタンをクリックし、案内にしたがって仮申し込み 加入先の商工会議所・商工会が情報確認後、「ユーザー ID」を発行 ザ・ビジネスモールから届くメールにしたがって、パスワードを登録。ログインして利用開始!
ファックス	<ol style="list-style-type: none"> 「ユーザー登録申込書」に必要事項をご記入の上、ファックスにてお申し込み 加入先の商工会議所・商工会が情報を確認後、「ユーザー ID」を発行 ザ・ビジネスモールから届くメールにしたがって、パスワードを登録。ログインして利用開始!

5~10分程度

ここからお申込み

ユーザー登録する(無料)



ザ・ビジネスモール

検索

<http://www.b-mall.ne.jp/>

お問合せ先

田川商工会議所 ☎ 44-3150

Pickup! 会員紹介

おじゃまします! 会員さん㊟

会員事業所の紹介（商品、イベント情報、事業所内容等）を無料で掲載いたします。自他推薦は問いませんので、PRしたい事業所をぜひご紹介ください。*ただし田川商工会議所会報は2ヶ月に1度の発行です。1回につき2事業所の掲載となりますので、お申込多数のときは、順次掲載致します。

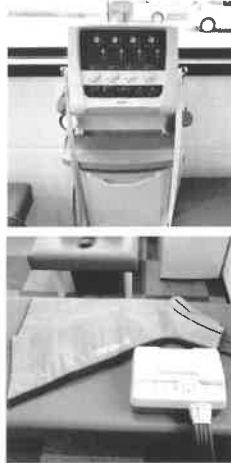


あすなる整骨院

田川市夏吉840-5

☎23-2622 (予約優先)

営/8時~13時
15時~20時
休/土曜午後・日祝



当院では「患者様」を第一に考え、一人ひとりと向き合い、どうしてその痛みが起こっているのかをしっかりとカウンセリングさせていただきます。またどういった施術を望まれているか、どういった治療が患者様に合っているのかを把握し、ていねいに説明したうえで安心して治療をうけて頂けるよう心がけております。

痛みはガマンせずにはまずご連絡ください。患者様の痛みを少しでも軽減させ満足して帰っていただけるよう、責任をもって治療をさせていただきます。

(祝日に関しては、ご希望があれば柔軟に対応いたしますのでお気軽にご相談ください。)



Instagram
@ATELIER_RIKUKA

女性専用・完全予約制



公式LINE▶



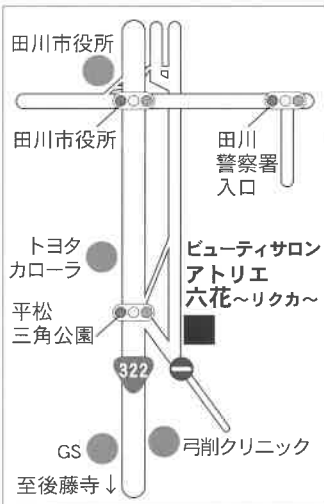
田川市平松町5-25 SKレジデンス105号 ビューティサロン アトリエ六花〜リクカ〜

☎090-8419-0096

営/10時~20時
休/火曜・第3水曜



a-rikuka.com



はじめまして
美肌仕事人の重藤房子です。
14年間太宰府でサロンを営み、2023年1月移転オープンしました。
田川は生まれ育った町です。
メニューはフェイシャルと美容脱毛です。太宰府ではエイジングサインが気になり始める30代から、おしゃべりを楽しみにコロナ禍を共に乗り越えた70代のお客様が通ってくださいました。

現在も筑紫野太宰府方面からのお客様が峠を越えてご来店くださり、田川の特産物や人気の甘味品のお買い物も楽しみにされています。

田川初の美容クリニック監修エステから、毛穴のお掃除エステまでお肌悩みに対応できる豊富なメニューをご用意しております。髪が伸びたら美容室へ行くように、お顔がガラガラしたらリクカへ行こう!と、お気軽にお越しいただきたいです。

ご予約はお電話または公式LINEをご利用くださいませ。

田川市内 中小企業景況調査

調査対象期間 2022年1月～12月

田川商工会議所では経済環境の変化に即応した効果的な施策をはかるため、毎年田川市内の中小企業者が前年と比較して、どのような景況であったかその実状を調査しています。集計方法については製造・工業・建設業関係を製造業部門、また卸売小売・サービス業関係を販売業部門として集計し、回答数は388事業所（製造業102事業所、販売業286事業所）でした。

2022年における田川市内の製造・販売業の業況は製造業では「良かった」21%（19%）【以下()内は前年】「横ばい」35%（29%）、「悪かった」44%（52%）、販売業では「良かった」14%（12%）、「横ばい」37%（32%）、「悪かった」49%（56%）となり、両業種を合わせると多くの事業所が「横ばい」から「悪かった」と回答していますが、若干ながらも「良かった」との回答が増加しており、「悪かった」との回答が減少しています。

生産・受注・売上が増加している場合の要因として、両業種ともに「製品・販売価格の値上げ」「受注・売上数量の増加」が前年より増加しており、調査票にも感染状況が徐々に落ち着いてきているとの回答があり、人流も回復が進んでいることがうかがえます。また市や商工会議所が発行する振興券を要因の一つとしてあげている事業所もありました。一方、生産・受注・売上が減少している場合の要因として増加している項目は製造業では「受注単価の値下げ」「人手・人材の不足」が前年よりも7%増加しており、販売業では「商品・原材料仕入価格の高騰」が4%増加しています。また現在経営上最も困っている問題として両業種とも「人件費等経費の増加」「原材料高・仕入原価高」の項目が他の項目に比べて前年より増加しています。

感染状況が小康状態となっていますが、コロナ以前の状態には戻っていないと実感する回答も多くあり、原材料コストの上昇や従業員確保が追い付かないなど経営環境の悪化、また物価上昇による個人消費の低迷、増加するコストに見合う十分な価格転嫁が行えていない等、経営課題も山積んでいます。調査結果の内容は当紙掲載以外に多項目にわたっておりますので、詳細については商工会議所までお尋ねください。

最後に本調査にご協力いただきました事業所並びに関係者の皆さまに厚く御礼申し上げます。

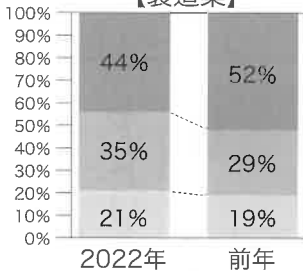
1 2022年の業況は

項目	製造業		販売業	
	2022年	前年	2022年	前年
昨年に比べて良かった	21%	19%	14%	12%
昨年に比べて横ばい	35%	29%	37%	32%
昨年に比べて悪かった	44%	52%	49%	56%
計	100%	100%	100%	100%

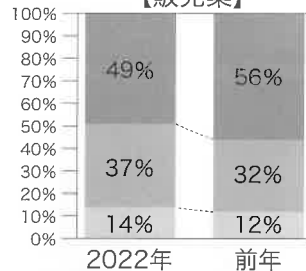
2 収益について

項目	製造業		販売業	
	2022年	前年	2022年	前年
昨年に比べて好転	9%	20%	11%	11%
昨年に比べて横ばい	44%	25%	40%	32%
昨年に比べて悪化	47%	55%	49%	57%
計	100%	100%	100%	100%

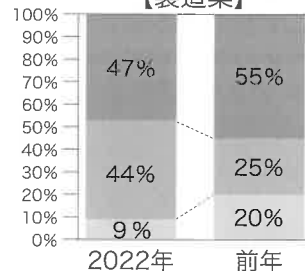
【製造業】



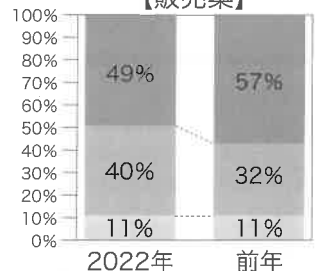
【販売業】



【製造業】



【販売業】



3 現在経営上最も困っている問題は

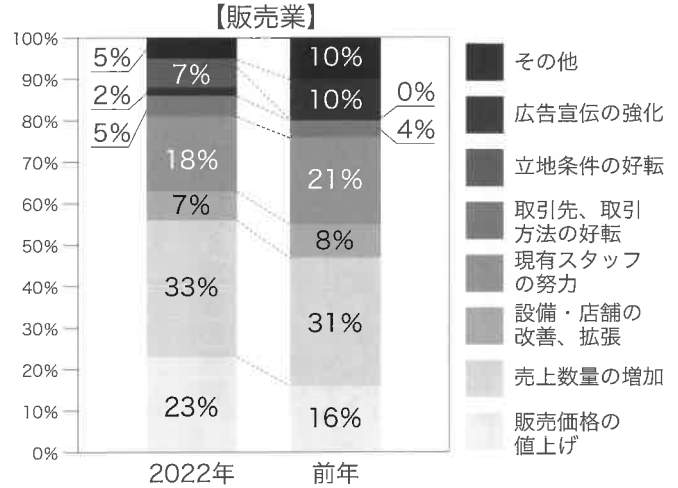
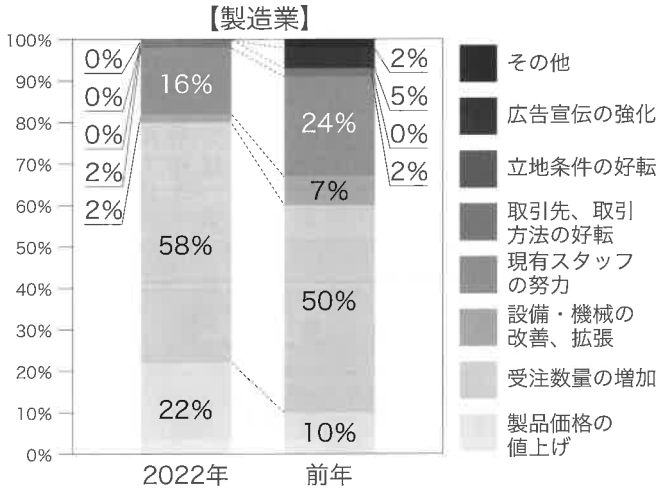
製造業			
項目	区分	2022年	前年
1. 受注の停滞・減少		20%	32%
2. 人手・人材難		25%	31%
3. 金融の借入難		4%	3%
4. 設備の狭小老朽化		7%	5%
5. 代金回収の悪化		0%	0%
6. 労務管理		3%	3%
7. 人件費等経費の増加		14%	9%
8. 原材料高		20%	11%
9. 公害問題		0%	0%
10. 大型企業の進出		0%	1%
11. 特に問題はない		5%	4%
12. その他		2%	1%
計		100%	100%

販売業			
項目	区分	2022年	前年
1. 売上の停滞・減少		25%	36%
2. 人手・人材難		19%	20%
3. 金融の借入難		2%	2%
4. 設備・店舗の狭小老朽化		11%	11%
5. 代金回収の悪化		1%	0%
6. 労務管理		5%	2%
7. 人件費等経費の増加		11%	8%
8. 仕入原価高		16%	11%
9. 公害問題		0%	1%
10. 大型店舗の進出		2%	1%
11. 特に問題はない		5%	6%
12. その他		3%	2%
計		100%	100%

4 生産・受注・売上が増加している場合、その要因は

製 造 業			
項目	区分	2022年	前年
1. 製品価格の値上げ		22 %	10 %
2. 受注数量の増加		58 %	50 %
3. 設備・機械の改善、拡張		2 %	7 %
4. 現有スタッフの努力		16 %	24 %
5. 取引先、取引方法の好転		2 %	2 %
6. 立地条件の好転		0 %	0 %
7. 広告宣伝の強化		0 %	5 %
8. その他		0 %	2 %
計		100 %	100 %

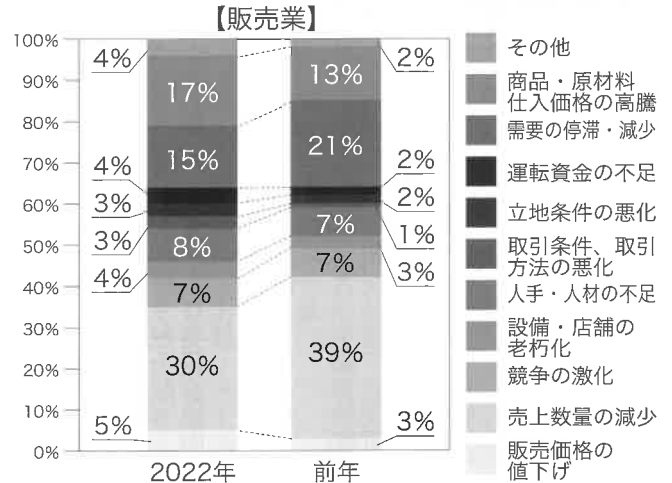
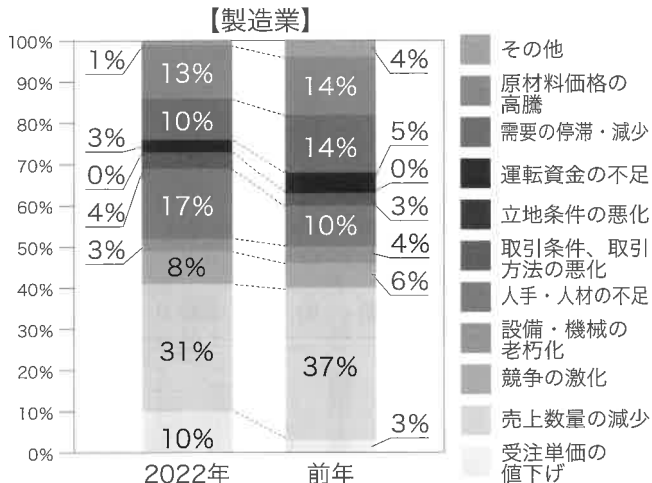
販 売 業			
項目	区分	2022年	前年
1. 販売価格の値上げ		23 %	16 %
2. 売上数量の増加		33 %	31 %
3. 設備・店舗の改善、拡張		7 %	8 %
4. 現有スタッフの努力		18 %	21 %
5. 取引先、取引方法の好転		5 %	4 %
6. 立地条件の好転		2 %	0 %
7. 広告宣伝の強化		7 %	10 %
8. その他		5 %	10 %
計		100 %	100 %



5 生産・受注・売上が減少している場合、その要因は

製 造 業			
項目	区分	2022年	前年
1. 受注単価の値下げ		10 %	3 %
2. 受注数量の減少		31 %	37 %
3. 競争の激化		8 %	6 %
4. 設備・機械の老朽化		3 %	4 %
5. 人手・人材の不足		17 %	10 %
6. 取引条件、取引方法の悪化		4 %	3 %
7. 立地条件の悪化		0 %	0 %
8. 運転資金の不足		3 %	5 %
9. 需要の停滞・減少		10 %	14 %
10. 原材料価格の高騰		13 %	14 %
11. その他		1 %	4 %
計		100 %	100 %

販 売 業			
項目	区分	2022年	前年
1. 販売単価の値下げ		5 %	3 %
2. 売上数量の減少		30 %	39 %
3. 競争の激化		7 %	7 %
4. 設備・店舗の老朽化		4 %	3 %
5. 人手・人材の不足		8 %	7 %
6. 取引条件、取引方法の悪化		3 %	1 %
7. 立地条件の悪化		3 %	2 %
8. 運転資金の不足		4 %	2 %
9. 需要の停滞・減少		15 %	21 %
10. 商品・原材料仕入価格の高騰		17 %	13 %
11. その他		4 %	2 %
計		100 %	100 %



女性の笑顔が
地域を元気にする

女性会レポート



5月20日(土)、平成筑豊鉄道「ことと列車」お出迎え事業を実施し、田川伊田駅で乗客の方々にチロルチョコの詰め合わせの袋を手渡しました。この日は神幸祭の日で、山笠をホームから見る事ができ、女性会会員から神幸祭の説明を聞きながら、乗客の方々は写真撮影をされていました。祭の鐘の音を聞きながらの記念撮影等、大変喜んで頂けました。

平成筑豊鉄道「ことと列車」お出迎え事業を実施

令和5年度定時総会開催
4月26日、田川青少年文化ホール大会議室において田川商工会議所女性会令和5年度定時総会を開催しました。総会では、令和4年度の事業報告、収支決算報告を承認の後、令和5年度の事業計画案、収支予算案を審議の結果、原案通り全会一致で承認を得ました。続いて行われた任期満了に伴う役員選任では、会長に(有)中島金物の中島ミツ子さん(再任)を選出しました。新役員は下記の通りです。

- 新役員(敬称略)**
- 会長 中島ミツ子 (有)中島金物
 - 副会長 米安真由美 米安総合企画
 - 副会長 今村千恵子 今村茶舗
 - 副会長 松山 英子 (株)松栄企画
 - 常任理事 永松マサ子 フルカド洋服店
 - 常任理事 今宮 友加 相撲茶屋 貴ノ花
 - 常任理事 横山貴美代 手づくり工房ヨコヤマ
 - 常任理事 樋口智恵子 樋口板金店
 - 常任理事 博田 節子 クロレラ食品田川販売(有)
 - 監事 村吉 光子 ムラヨシ



田川YEGLレポート

青年部では会員相互の親睦や地域活性化に寄与する活動を積極的に行っています！

会長バッジ交換
(左有吉直前会長
右藤川会長)



集合写真

令和5年度 通常会員総会を開催
4月14日(金)田川青少年文化ホール大会議室において、本年度通常会員総会が開催されました。総会では昨年度の事業報告並びに収支決算(案)が承認され、また本年度の事業計画並びに収支予算(案)も承認されました。藤川清三会長をはじめとした新役員体制も承認され、本年度スロイガンを「R I S E A S O N E」(ひとつとなり立ち上がり!)と掲げました。「うきうき総務委員会」「組織力・魅力検討委員会」「炭夫ブランド拡大委員会」の3つの事業委員会が発足し、更なる活発な事業展開を目指すこととなりました。
ご来賓をお招きしての開催とはなりませんでしたが、会員のみでの懇親会も実施し、田川YEGL一丸となった運営をあらためて確認できた有意義な総会とすることが出来ました。

令和5年度役員(敬称略)

- 会長 藤川 清三 (有)清川テント工業
- 直前会長 有吉 雅弘 (有)アリヨシ生花店
- 副会長 亀川 大康 (田川ヨコハマタイヤ(株))
- 副会長 田中 勇二 (田中(瓦)屋根工事)
- 副会長 松山 順一 (有)松山保険事務所
- 副会長 渡部 英明 (N A B E)
- 専務理事 後藤 正好 (有)後藤商店
- 専務理事 中村 幸平 (有)中村商店
- 事務局 長 うきうき総務委員会委員長 鬼丸 典久 (株)車工房鬼丸
- 組織力・魅力検討委員会委員長 浅地裕太郎 (株)谷口グループ
- 炭夫ブランド拡大委員会委員長 古川浩一朗 (祐療堂鍼灸院)
- 九青連・日本YEGL委員会出向 理事 香月 太郎 (有)田川第一ホテル
- 九青連委員会出向 理事 石井 太一 (ソニー生命保険(株)九州支社第5営業所)
- 相談役/監事 藤川 光徳 (総合葬祭ふじ葬祭)
- 相談役 中村 信文 (株)NAKAMURA
- 監事 太田 弘 (株)東海エース保険

1年間宜しくお願い申し上げます。

事業資金貸付のご案内 (R5.6.1現在)

この他にも融資制度があります。詳細につきましてはお気軽にお問い合わせください。 田川商工会議所 ☎44-3150

融資制度	融資限度額	利率	融資期間	保証人
(国)普通貸付	4,800万円	1.94~2.90%	運転資金5年 設備資金10年	原則として法人は代表者のみ 個人は不要
(国)生活衛生貸付	7,200万円	1.94~2.90%	設備資金13年	原則として法人は代表者のみ 個人は不要
(県)小規模事業者振興資金	5,000万円以内(設備資金は8,000万円以内)	1.4%(別途保証料)	運転・設備資金10年	原則として法人は代表者のみ 個人は不要
(県)短期運転資金	3,000万円	1.4%(別途保証料)	運転資金1年	原則として法人は代表者のみ 個人は不要
田川市融資制度 事業資金	2,000万円	1.4%(別途保証料)	事業に必要な資金 10年	原則として法人は代表者、 個人は不要
田川市融資制度 小口零細企業資金	2,000万円	1.4%(別途保証料)	運転・設備資金10年	原則として法人は代表者、 個人は不要

【問い合わせ先】 田川市役所 建設経済部 産業振興課 企業雇用工係 ☎85-7145 (直通) 詳しくは、市HPをご覧ください。



お願いします!

特定商工業者法定台帳への登録

特定商工業者制度について

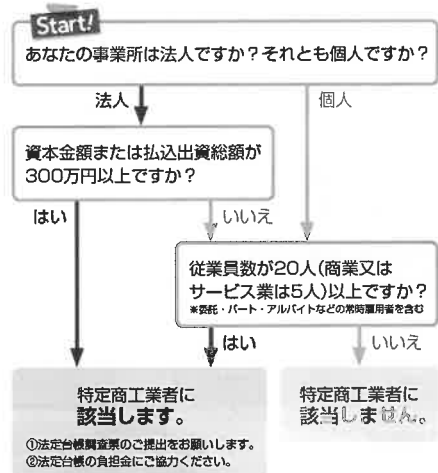
商工会議所は、法の定めるところにより、毎年地区内の商工業者の調査を行い、法定基準に照合して特定商工業者を確認し、法定台帳を整備します。
該当される事業所は、調査と負担金の納入にご協力をお願いします。

法定台帳って何?

田川市の商工業者の実態を把握し、その振興を図り、商工業の発展・振興のために調査し、作成するものです。この法定台帳は最善の注意をもって管理するとともに、商取引の照会・斡旋等に活用しています。
また、国や県、市は法定台帳に基づき、その実態を把握し、商工業、行政の資料として使用し、商工業者の発展・振興に役立たせています。

負担金とは?

商工会議所が法定台帳を作成・管理・運用していくためには、調査費や運用費などがかかります。そのための必要最低限度の経費として、特定商工業者の過半数の同意をもとに、県知事の許可手続きを経て、年額1,000円をご負担いただいております。
※負担金は公租公課費用として損金処理ができます。



ブラッシュアップセミナーを開催

4月27日(木)日本電信電話ユーザ協会との共催により、たがわ情報センターにて「ブラッシュアップセミナー」を開催し、会員事業所等から7名が出席されました。午前中は心に響くビジネスマナーとして、『人と接する時に大切なこと』『信頼の第1歩は敬語から』『気配りのある電話対応のマナー』『好感を持たれる接客のマナー』『コロナ禍でマスク生活の中で笑顔を伝えるために』を実践的に学びました。午後から「日々をポジティブに!そして笑顔で生きる為に!」と題したメンタルヘルスセミナー、コミュニケーションスキルのセミナーとして報告・連絡・相談の意味や報告のコツや目的について学びました。1日を通して、

挨拶の仕方から電話対応や言葉遣い、ポジティブに生きる方法、コミュニケーションについて講師から詳しい指導があり、受講者全員が真剣に学んでいました。

本講座を受講された参加者の皆さんが、今回のセミナーで学ばれたことを職場において活用され、それぞれの事業所においてますます活躍されることを期待いたします。





「インボイス発行できないのなら取引金額を10% (8%) 値下げして。」って言うていいの？

税理士法人 統合経営システムパートナー 税理士 藤永 哲嗣

インボイス制度開始が4か月後(令和5年10月1日)に控えてお取引先との打ち合わせが増えています。中でもインボイス制度実施を契機として、「取引条件」の見直しが行われ始めています。第4回コラムでは、この取引条件の見直し時に「言うてはいけないこと」について取り上げます。

「インボイス発行できないのだったら取引金額を値下げするね。」と云っていいの？(逆の立場は受け容れるべきか?)。このケースの場合、「一方的に取引価格を設定」とすると問題になります。逆に言うと「双方納得の上で取引価格を設定(見直し)した。」のであれば一切問題ありません。

問題になるケース① 双方納得が形式的な場合
「双方納得の上で取引価格を設定(見直し)した。」と言っても問題になるケースを挙げる

と、「交渉した」と言ってもその内容が形式的で、仕入側の業者(買手)の都合のみで価格を設定した場合には、「優越的地位の濫用」として、「独占禁止法上」問題になる可能性があります。

これには、買手からの要請に応じて、仕入先が免税事業者からわざわざ「課税事業者」になつたにも関わらず、その仕入先が納税義務を負うこととなる消費税分を勘案した取引価格が著しく低い価格に設定した場合にも問題になります。

無視して値下げを行う場合
ご存じの方も多いと思います。今回のインボイス制度には

「(激変緩和のための)経過措置」制度が設けられています。具体的には免税事業者からの課税仕入れについては、インボイス制度の実施後3年間は、仕入税額相当額の8割、その後の3年間は同5割の控除ができることとされています。

つまり、「インボイス発行できないのだったら取引金額10% (8%) 値下げして。」というのは、「著しく低い価格を設定」しているとなります。なぜなら買手はインボイスが発行できない仕入れだとしても6年間は経過措置が受けられるからです。よってこれも「優越的地位の濫用」として、「独占禁止法上」問題になる可能性があります。

取引条件の変更	判定
双方向納得の上での価格設定	○
一方的な価格設定	×
双方納得が形式的	×
経過措置を無視した価格設定	×

いかがだったでしょうか？今回インボイス制度実施を契機として、「取引条件」の見直しを取り上げました。あくまでも例示であり、これ以外にも問題となるケースは想定されます。

取引先の免税事業者との間で取引価格等について再交渉する場合には、免税事業者と十分に協議を行っていただき、仕入側の事業者の都合のみで低い価格を設定する等しないよう、注意する必要があります。詳細は公正取引委員会のQ&Aをご覧ください。

公正取引委員会
免税事業者及びその取引先のインボイス制度への対応に関するQ&A



中小企業経営者のみなさまへ

国が準備したセーフティネット 安心の材料をご提供します。

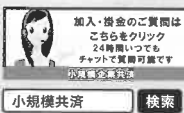
※詳しくは、ホームページまたはパンフレットをご覧ください
共済相談室 TEL. 050-5541-7171
【受付時間】 平日 9:00~17:00

小規模企業共済制度

- 制度の特長
- ① 経営者のための退職金制度。小規模企業の個人事業主(共同経営者を含む)または会社等の役員の方が廃業や退職後の生活資金、事業再建資金をあらかじめ準備しておく共済制度です。
- ② 掛金は全額所得控除。掛金は、全額が「小規模企業共済等掛金控除」として、課税対象所得から控除できます。
- ③ 受取時も税制メリット。共済金の受取は、一括の場合は「退職所得扱い」、分割の場合は「公的年金等の雑所得扱い」です。

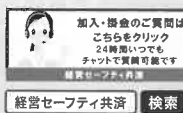
チャットボット
24時間・365日
お問い合わせにお答えします

加入資格・手続きについてのご質問をチャットでご回答いたします。詳しくは右記のQRコード又はホームページからご確認ください。



経営セーフティ共済

- 中小企業倒産防止共済制度の特長
- ① 掛金の10倍の範囲内で最高8,000万円まで貸付け。「回収困難となった売掛金債権等の額」と「掛金総額の10倍に相当する額(最高8,000万円)」のいずれか少ない額となります。償還期間は共済金の貸付金額に応じて5年~7年(償還期間6か月を含む)で毎月均等償還です。
- ② 貸付条件は無担保・無保証人。共済金の貸付けは、「無担保・無保証人」「無利子」です。ただし、共済金の貸付けを受けると貸付額の10分の1に相当する額が積み立てた掛金総額から控除されます。
- ③ 掛金は税法上損金(法人)または必要経費(個人事業)に。掛金月額は、5千円~20万円の範囲内(5千円単位)で自由に選べます。



Be a Great Small.
中小機構

Web Solution ホームページ制作

- こんなお悩みはございませんか？
- 何から始めたらよいかわからない
 - 何年前に作ったままなので内容が古い
 - スマートフォン対応がされていない
 - 自分でWEBページを更新したい
 - クオリティの高いデザインで一新したい

昨今、企業にとってWEBの重要性はますます高まっています。顧客をきつけ、企業価値を高めるWEBサイトであることが重要です。知識がなくても全面的にフォローします！あなたの「こうしたい」をまずはご相談ください。

株式会社 クリエイティブジャパン
福岡県田川市番田町2-1 たがわ情報センター1階
たがわ情報センターHP <https://joho-tagawa.jp>

お問い合わせは 0947-46-1067
クリエイティブジャパンHP 右記QRから <https://creative-j.jp>



お客様ご紹介 Vol. 109 ハヤタホーム様



新着情報や実績紹介を管理画面から更新できる機能を導入しました。実績紹介は「展示場」「分譲地」などカテゴリーで分けることができ、写真も多数掲載できる仕組みとなっております。

