

～実演販売のプロ！完売王が語る！～

モノが売れない時代に…

売れる商品の魅力とは？



日時

平成30年 **9月19日（水）** 18:00～20:00

会場

たがわ情報センター (TEL 0947-49-3220)

講師

株式会社カワセ・クリエイティブ・カンパニーズ
代表取締役 **河瀬 和幸** (かわせ かずゆき) 氏

定員

25名 (定員になり次第締め切ります。)

『東急ハンズで8年間連続 No1 アイテムを生み出す』『プロデュースした製品が部門別売上 No1 を達成する』等の様々な実績を残すとともに、小売業界においては『完売王』『売上創造人』『セールスクリエイター』等、数々の異名を持つ、**実演販売のプロ！河瀬和幸氏**を講師に迎え『これは売れる』と魅力を感じる商品の特徴、実践できる商品の魅力を引き出す『売り方』などを講師の経験と事例を交えながら、わかりやすくお伝えいたします。

是非！この機会に皆様多数のご参加をお待ちしております。



《講師プロフィール》

1955 年生まれ。総合商社丸紅関連の子会社時代、株式会社イエローハットの創業者の鍵山秀三郎氏に一風変わった営業をしたところから知己を得る。その後、転職してイエローハットに 3 年間籍を置き、販売および販売企画のコンサルタントとして従事し、タイヤ売上 日本一に輝くなど、営業で培った経験を生かし、販売実績も積み重ねる。また、販売業を学ぶ傍ら、鍵山氏の代理として、まったくのボランティアで西日本を中心に「日本を美しくする会掃除に学ぶ会」を応援、かつ、鍵山氏との関係が深かった松下政経塾生の選挙参謀として活し、支援した候補者が当選するなど、さまざまな経験を経て、独自の「人を動かす」やり方を学ぶ。2000 年にイエローハットから独立、全国の東急ハンズや百貨店などで、以来 10 年以上に渡って通算 2400 回に及ぶ店舗訪問回数を経て、購買心理学、経済心理学等をベースとした独自の販売技術をあみ出す。

申込方法 & 申込先

下記申込書に必要事項をご記入のうえ、
FAXまたはTEL、にてお申込み下さい。

☞ 田川商工会議所 中小企業相談所 (担当:井上)

TEL 0947-44-3150 FAX 0947-45-6073

【主催】 田川商工会議所 中小企業相談所

※このままA4サイズでFAXして下さい。

9/19(水) 開催 ～完売王が語る！モノが売れない時代に～「売れる商品の魅力とは？」セミナー受講申込書

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名			